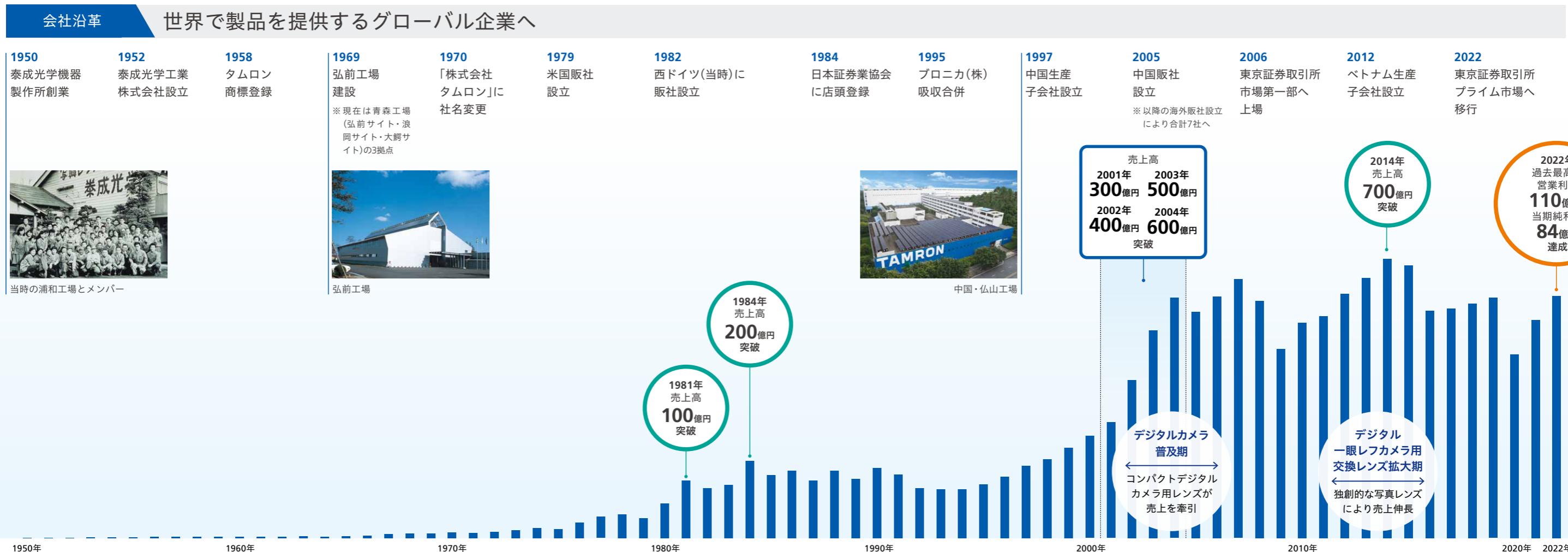


## 価値創造の歩み

## 社会とともに成長し感動と安心を創造し続けてきたタムロンの歩み



## トップメッセージ

感動と安心を創造し、  
「心豊かな社会」の実現を  
目指します



株式会社タムロン  
代表取締役社長

鯵坂 司郎

## 当期振り返って

2022年は、経営環境としては、年初より新型コロナウイルス感染症の拡大影響が生じたものの、世界の多くはウィズコロナへと舵を切ったこともあり、その影響は徐々に緩和されてきました。

しかし、2021年から続く資源高や部材コスト高、半導体不足の影響は長期化し、加えてロシアによるウクライナ侵攻、インフレ加速や急激な円安の進行など、全般的には緩やかな回復基調で推移しながらも、目まぐるしく経営環境が変わる1年となりました。

そのような中で、タムロンにおいては全てのセグメントで2桁増収を達成し、部材コスト上昇影響を可能な限り抑制し、その影響を極力吸収すべくコストダウンや原価

低減に注力しました。また、当社のコアを支える研究開発費は増加させつつも、これまで同様に販管費の適正なコントロールも実施したことにより、約1.5倍となる営業増益を達成することができました。

これは15期ぶりに過去最高益を更新するもので、営業利益、経常利益、当期純利益の全てにおいて、過去最高益を大幅に更新しました。そして当社初の営業利益100億円の大台突破となる、営業利益110億円へと大きな進化を遂げることができました。

私が社長就任時に掲げた「利益優先のGood Company」という社長方針が着実に社内に浸透し、社員一人ひとりがその方針を理解し各自の立場で実行してくれた成果

が、2022年に一つの大きな形となって表れたものを感じています。

さらには、経済価値を高めるだけでなく、社会価値を高めるべく、「環境ビジョン2050」に基づくCO<sub>2</sub>削減や、女性管理職比率の向上などの人的資本への取り組みも強化し、目標を達成することができました。

当社は、持続可能な「心豊かな社会」の実現に貢献することで、「社会に尊敬され、真に必要とされる会社」を目指しています。ステナビリティの推進が、社会価値・非財務価値の拡大をもたらし企業価値を向上させ、それがステークホルダーの皆さまの期待に応えることにつながる、との認識のもとに、今後も取り組みを強化していきます。

## 中期経営計画の進捗について

タムロンは中期経営計画「Vision23」を掲げ、2021年から新たなスタートを切りました。1年目で利益面は中期経営計画を達成し、コロナ影響前の高収益体质へと早期にV字回復を果たすことができました。そして2年目の2022年では、高収益体质も維持しつつ、成長／育成分野の監視＆FA、モビリティ＆ヘルスケアでの売上高拡大を図り、売上高においても中期経営計画を1年前倒し達成することを期初計画としました。

結果として、円安進行の影響もありますが、主力事業、成長／育成分野とともに売上高を拡大したことで、売上高、営業利益、ROEの全ての面で中期経営計画を1年前倒しで達成できただけではなく、営業利益は中期経営計画の約1.6倍、営業利益率は17.4%にまで高めることができました。

各セグメント別の進捗状況としては、主力の写真関連事業では、1年目で売上高と利益率の中期目標を達成しましたが、2年目でもさらに向上させ、営業利益率はこの2年で10%近く上昇と、高収益事業化を確固たるものにきました。製品投入面でも、2020年に比べて自社ブランドのミラーレス用のラインナップ数は2.5倍以上となり、ソニー Eマウント用に加えて、新たに富士フィルム Xマウント用とニコン Zマウント用の2マウントにも対応しました。

監視＆FA関連事業では、売上高は計画値には届いていないものの、主力の監視用、FA用レンズは2期連続の2桁増収となり100億円以上に成長しました。利益率は中期目標であった10%台へ上昇させることができ、利益成長を伴った売上高成長を実現できました。そしてFA分野では製品ラインアップ刷新とともに、OEM案件も獲得しました。

モビリティ＆ヘルスケア、その他事業では、主力の車載用レンズの売上高が2期連続の2桁増収により50億円以上に成長しました。そして新規分野である医療用事業の立ち上げ、次期ビジネスの創出を行いつつ、中期目標の利益率10%台を1年目で達成し、2年目でも利益率をさらに高めることができました。

この結果、2023年の目標としていた、全セグメントでの営業利益率10%の事業ポートフォリオ構築も、2022年において1年前倒しで達成することができました。売上高と利益の成長だけでなく、各事業の進展により、目指す事業ポートフォリオの構築が早期に図れたことは大きな成果と考えています。

なお、最終年度となる2023年においては、その達成に満足することなく、新たに中期経営計画を大きく上回る、2015年以来となる売上高700億円への到達、全ての利益段階で増益となる営業利益115億円を計画し、更なる高みを目指していきます。

### ▶ 中期経営計画「Vision23」の進捗状況

売上高	営業利益	営業利益率	ROE
610 億円 (Vision23)	70 億円 (Vision23)	11.5 % (Vision23)	9.1 % 以上 (Vision23)

## サステナビリティへの取り組みについて

タムロンは、「光を究め、感動と安心を創造し、心豊かな社会の実現に貢献します。」という経営理念に基づき、お客様をはじめとして、お取引先さま、株主さま、地域社会、そして社員を含めた全てのステークホルダーの皆さんとともに、SDGs(持続可能な開発目標)が掲げる持続可能な社会の実現を目指しています。本業を通じてこれらの目標達成に貢献していくために、「国連グローバル・コンパクト10原則」への支持を継続しています。タムロンはこの原則をグローバル企業が実践すべき規範と認識し、「タムロン行動規範」にも反映し、海外拠点を含めて社内教育を徹底しています。また、社会とタムロンにとって重要性の高い課題(CSR重要課題)を特定し、課題解決に取り組んでいます。

### I(S(社会面について)

社会環境が大きく変化する中、自社の持続的成長と持続的な社会の両立を実現するためには、イノベーションが不可欠です。当社は創業以来、先進の光学技術を追い求め、創意工夫と技術力を結集し、お客さまから信頼される高品質な製品を開発、提供してきました。そして現在、私たちは持続的な社会を実現し、これまで培った技術によりさらに多彩な分野において「心豊かな社会」を実現させるため、「各産業において“撮る”から“測る”へ」という技術戦略を推進しています。この目標を達成するため、当社の光学開発センターおよびR&D技術センターは核となる光学技術や機構技術、生産技術や、研究開発、光学開発技術、レンズ加工技術、コーティング／フィルタ技術、アクチュエータ技術、樹脂成形／金型技術といった基幹となる各要素技術の開発を進め、各事業本部の技術部門による製品開発に貢献しています。これらの取り組みを進めることで、従来のものづくりから、独自技術による価値の提供へと事業のあり方を転換していきます。そして今後は、撮影する光学技術を軸に、測定する光学技術へとますます進化させ、介護／ヘルスケア分野、ロボット分野、物流分野、農業分野、インフラ分野、空間光通信分野へと事業領域の拡大を目指し、新規事業の創出に向けた活動をさらに強化していきます。

中間目標に向けて、2021年から毎年3%ずつ削減することとしており、2022年のCO<sub>2</sub>排出量は、2015年比6%減の目標に対し、15%減と大幅な目標達成となり、2年連続で目標を達成することができました。高効率空調設備の導入や日常業務の生産性向上を通じた省エネによる電力削減に加え、2022年からは再エネクレジットの購入も開始しました。加えて、TCFDへの賛同をするとともに、TCFDに準拠した情報開示についても対応し、今後更なる情報開示の拡充を図っていきます。

また、プラスチック材の効率的使用や再利用、環境配慮設計の推進などにより、産業廃棄物の削減やリサイクル率の向上を図り、資源循環社会への貢献度を高めていきたいと考えています。また、有害化学物質の管理や水リスクの低減などの地球環境に関する重要課題についても、ステークホルダーの皆さんと一緒に引き続き協働しながら負荷低減を進めています。

### I(E(環境面について)

環境面では、近年の地球温暖化による気候変動の重要性に鑑み、「CO<sub>2</sub>削減」をCSR重要課題の一つとして認識しています。全ての人々が生き生きと暮らすことのできる心豊かな社会を実現するためには、脱炭素社会の実現が不可欠です。これに対応するため、タムロンでは、CO<sub>2</sub>排出量を中間目標として2030年までに2015年比で30%削減、2050年までにゼロとすることを目標とした「環境ビジョン2050」を掲げて取り組みを強化しています。

中間目標に向けて、2021年から毎年3%ずつ削減することとしており、2022年のCO<sub>2</sub>排出量は、2015年比6%減の目標に対し、15%減と大幅な目標達成となり、2年連続で目標を達成することができました。高効率空調設備の導入や日常業務の生産性向上を通じた省エネによる電力削減に加え、2022年からは再エネクレジットの購入も開始しました。加えて、TCFDへの賛同をするとともに、TCFDに準拠した情報開示についても対応し、今後更なる情報開示の拡充を図っていきます。

また、プラスチック材の効率的使用や再利用、環境配慮設計の推進などにより、産業廃棄物の削減やリサイクル率の向上を図り、資源循環社会への貢献度を高めていきたいと考えています。また、有害化学物質の管理や水リスクの低減などの地球環境に関する重要課題についても、ステークホルダーの皆さんと一緒に引き続き協働しながら負荷低減を進めています。

### I(G(ガバナンスについて)

タムロンは、株主・投資家さまとの対話やコーポレートガバナンス・コードの趣旨などを踏まえ、ガバナンス体制の実効性向上を目指した継続的な改善を図ってきました。特に2021年はコーポレートガバナンス・コード改訂を受けた議論を深め、2022年にはさらに多くの改善を図り、新市場区分のプライム市場に上場するとともに、改訂コーポレートガバナンス・コードの全原則を実施するに至っています。

取締役会の構成は、他社での企業経営経験者を社外取締役に選任するとともに、独立社外取締役の割合を2022年には36.4%、2023年には40%まで高め、多様性も確保した実効性のある構成へと改善を図りました。同時に、取締役の任期を1年に短縮し、取締役の報酬指標

タムロンが変わらず求めていくものは、光学製品を通して「心豊かな社会」の実現に貢献することです。

に株主総利回り(TSR)を追加するなど、取締役の経営責任をより明確にし、企業価値向上への意識を一層高める仕組みも強化しています。

また、サステナビリティの推進機能をより強化するため、従来からあるCSR委員会に加え、リスクマネジメント委員会、情報マネジメント委員会を新設するなど、委員会体系の改編も実施しました。

組織体制についても、社長就任時の変革テーマとして「企業体質の改善」を掲げ、スリム化を順次実行してきました。社長就任時の2016年には本部クラスの組織が27ありましたらが、責任の明確化やシナジーを生み出すため2023年では約60%減となる11までに統合を進めてきました。2023年からは変革テーマを「企業体質の強化」に変更し、権限委譲の推進などを含め、内部環境や外部環境の変化に柔軟かつスピード感をもって対応できる組織づくりを強化していく考えです。



持続的な成長および中長期的な企業価値向上の実現に資するコーポレート・ガバナンス体制を引き続き構築していきます。

## ステークホルダーの皆さまへ

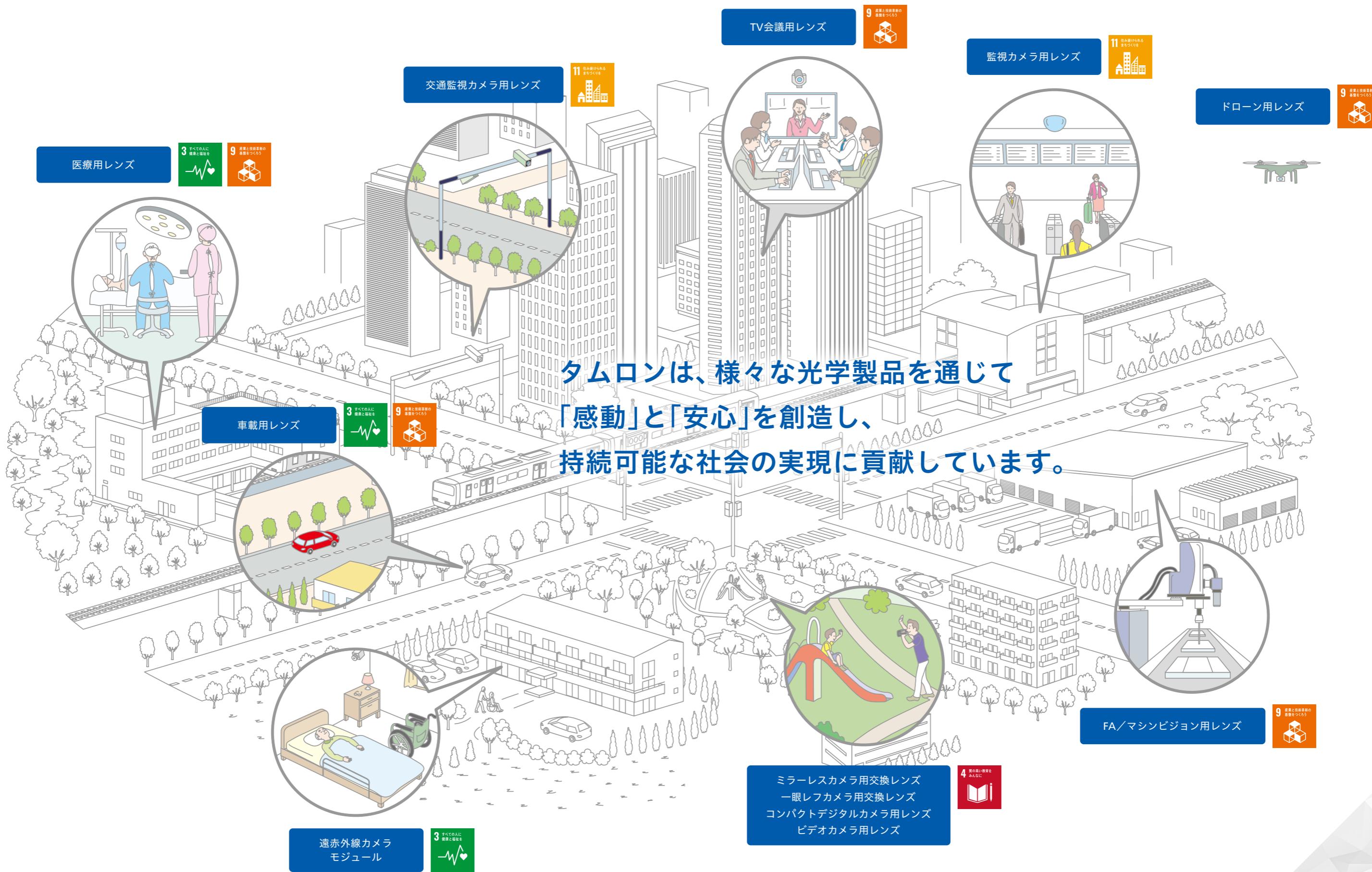
この数年間、新型コロナウイルス感染症が猛威を振るい、世界中に大きな変化をもたらしました。また、世界情勢は先行き不透明感を増し、経営環境も大きく変動しています。このような社会情勢のなかタムロンが変わらず求めていくものは、光学製品を通して「心豊かな社会」の実現に貢献することです。光学技術の粋を究め、社会課題を解決できる製品を通して、ステークホルダーの皆さんに「感動」と「安心」をもたらすことは、タムロンの社会的使命です。つまりそれは、誠実・公正な事業活動を通じてステークホルダーの皆さんとともに協働し、社会課題の解決に貢献していくことにはかなりません。この使命の実現を通じて、社会の持続可能性とともに、自社の持続的な成長を図っていくことがタムロンのサステナビリティであると考えています。

グローバルに事業を展開する企業として、自社のみならずサプライチェーンを含めたさまざまな課題に対し、ステークホルダーの皆さんとの協力を図り、当社の長期ビジョンとして掲げる「社会に尊敬され、真に必要とされる会社」に向け着実に前進していくので、引き続き皆さまのご支援ご協力をよろしくお願ひいたします。

株式会社タムロン  
代表取締役社長

鰐 司 郎

## サステナビリティ(持続可能な社会)の実現を推進するタムロン製品



## 価値創造プロセス

タムロンは先進の光学技術を生かし、人々に「感動」と「安心」をもたらす製品を提供しています。これらの製品や事業活動による環境・社会・経済価値の創出を通じて、持続可能な社会・地球環境とともに、タムロン自身の持続的成長を実現していきます。

